



Willkommen bei der WIKOTOOL GROUP! Gastro-Gerätebau GmbH, ein Unternehmen der WIKOTOOL GROUP, ist ein mittelständisches Unternehmen und deutscher Hersteller umfassender und modernster Lösungen im Bereich Großküchentechnik. Wir greifen mittlerweile auf eine über 150-jährige Geschichte als einer der traditionsreichen deutschen Hersteller der Branche mit unserer eigenen Marke ascobloc zurück. Mit rund 120 Mitarbeitern werden Geräte und Ausstattungen für die Gastronomie und die Gemeinschaftsverpflegung hergestellt. Das Angebot umfasst ein umfangreiches Standardgeräteprogramm sowie auch Sonderbau für das Projektgeschäft. Die Gastro-Gerätebau GmbH ist Teil einer starken Unternehmensgruppe, die an verschiedenen Standorten tätig ist.

Verstärken und bereichern Sie unser Team im Bereich:

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

Region Nordwest- und Westdeutschland

Ihre Aufgaben:

- Akquisition und technisch-kaufmännische Betreuung von Neu- und Bestandskunden inklusive regelmäßiger Besuche
- Kalkulation und Erstellen bzw. Begleitung von Angeboten
- Vorbereiten und Führen von Akquisitions-, Auftrags-, Abschluss- und Preisgesprächen
- Abstimmung mit Kunden und internen Bereichen (Disposition, Produktion, Logistik, QM)
- Betreuung und Unterstützung einer reibungslosen Auftragsabwicklung durch Beteiligung am Aufmaß nehmen, Abstimmung mit der Konstruktion, Beschaffen von Freigaben, Termin- und Gewerke-/Montagekoordination
- Promotion des Produktprogramms und Produktneuerungen
- Vertriebsreporting und aktive Umsetzung der Vertriebsziele
- Beobachtung der Marktentwicklung und kontinuierliche Marktrecherche

Ihr Profil beinhaltet:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und/oder eine abgeschlossene Berufsausbildung im gastronomischen oder technischen Bereich
- Erfahrung im technischen Vertrieb oder in der Großküchentechnik von Vorteil
- Erfahrung im vertrieblichen Aufbau und der nachhaltigen Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen
- Leidenschaft für Technik, gepaart mit professionellem Auftreten und hoher Kundenorientierung
- Hohe Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick sowie sichere Englischkenntnisse
- Eine hohe Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen:

- Ein Team, das sich auf Sie freut, sowie eine umfassende Einarbeitung
- Ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung, Firmenhandy und Firmenlaptop
- Ein interessantes und verantwortungsvolles Aufgabengebiet mit Entwicklungsperspektive
- Flexible Arbeitszeiten und bis zu 34 Urlaubstage
- Fahrradleasing, kostenfreie Getränke und Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Mitarbeiterrabatte bei verschiedenen kooperierenden Unternehmen, für z.B. Reisen, Mode, Sport, Wohnen, Technik und Freizeit
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Offene Ohren für Ihre Ideen und Vorschläge



Tun Sie was Gutes für Karriere und Klima:

Schicken Sie uns Ihre Bewerbung per E-Mail an bewerbung@ascobloc.de, inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem frühestmöglichen Einstiegstermin.

